

gaziantep **FACE**®KASIM-ARALIK 2018
YIL :3 SAYI :18

Gaziantep'in Yüzü Fiyat:15 ₺

**ÇALIŞMAK BENİM İÇİN
MOTİVASYON KAYNAĞI**Ali ERDEMOĞLU
Merinas Holding
Yönetim Kurulu Başkanı**KOLUMAN-GAZİANTEP
YENİ YERİNDE.**MÜZİK VE SANAT
HAYATI İLE..*Erol Esmez*Mehmet Hanifi HARATOĞLU
Güneçdoğru Camı Sarayı A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı**Önce hayal edin
sonra başarın**

"Kapak
konusu"

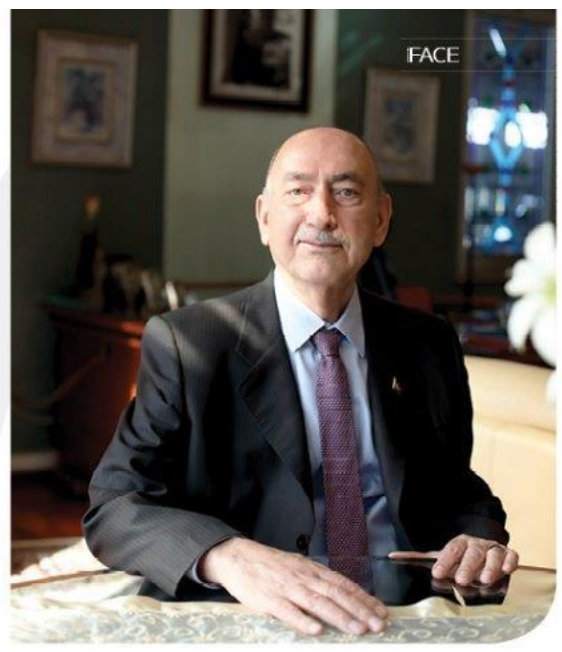
"Önce hayal edin sonra başarın"

Dünyadoğu Cam Sanayi Yönetim Kurulu Başkanı

Mehmet Hanifi Haratoğlu

Röportaj | Şefak SALICI

Mesleğe camcı çırağı olarak başlayıp bugün bölgenin ve Türkiye'nin en başarılı cam üreticileri arasında yer alan Güneydoğu Cam A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Hanifi Haratoğlu, çalışma hayatında A'dan Z'ye verdiği tüm mücadele ve yükselişleri FACE okurları için değerlendirdi. Üç temel kriteri ile işletme hayatının her evresinde en iyi olmak için mücadele verdiğini söyleyen Haratoğlu, "Biz para kazanmak için değil, başarılı olmak için hırslandık. Ümitsizlik en büyük düşmandır. Önce hayal edip sonra yapacağız" dedi.



Mehmet Hanifi Haratoğlu kimdir ? Kısa özgeçmişinizden bahsederek FACE okurları için kendinizi tanıtabilir misiniz?

1948 doğumuyum ve eski ismiyle Bebirge Köyü'nde dünyaya geldim. Kıyamız gımdı Gaziantep'in mahallesiydi. İlkokulu bitirdikten sonra 13 yaşında babamı kaybettim. Okula bütüncüm. Dolayısıyla ailemizi geçindirmek için çalışmak zorundaydım. Camcı çırağı olarak başladım bu işe. İlk hafifliğim hiç unutmam, 250 kuruştum. Sektörde 8 yıl azimli ve disiplinli çraklık ve kalfalık döneminden sonra mesleğe iyi bir usta olarak devam ettim. Askerlik görevini

tamamladıktan sonra imkansızlıklar içinde Uğur-İş Cam Ticaret altında ufak bir perakende dükkanı açtım. Üç beş yıl içerisinde azimli, deneyimli, disiplinli ve dürüst çalışmalarım neticesinde kendimi tanıtarak, Gaziantep'teki iyi perakende camcılar arasında yerimi aldım. 1974 yılında Şişecam Fabrikalarının diücam bölümünü alarak Güneydoğu Cam Komandit Şirketi'ni kurdum. Böylece toptancılar yapmaya da başladım. Onceleri yalnızca güneydoğu ve doğu bölgelerine mal satarken kişeseli yılları sonunda artık Türkiye'nin bir çok yerine mal satıyorduk. O yıllarda ilk mülkümüz olan Kızılay Kam Merkezi karşındaki yerimizi açtım ve faaliyetlerimizi burada

sürdürmeye devam ettim. 1991 yılında aile şirketimiz olan Güneydoğu Cam A.Ş.'ni kurduk. Aynı yıl Avusturya'dan ithal ettiğimiz makineler ile lücam üretimine başladık. Şirketimizi her alanda geliştirdikçe, sektörde söz sahibi oluyorduk. İkibini yarıyımlarında değişik özellik ve niteliklerde CNC cam işleme makinelerini de işletmemize katkı. İşleme hayatımızda başarılı çalışmalarımız doğrultusunda firmamız her geçen gün daha da geliştirerek cam sektöründe olmasın gereken ne varsa ve dünyada kullanılan, üretilen ne varsa firmamız bünyesinde. Örnek Sanayi Sitesindeki fabrikamızda faaliyetlerimiz devam ediyoruz. —>



İyilerin arasında yer almazsanız yok olursunuz dediniz. Çiraklıktan başlayıp sanayiciliğe uzanan çalışma hayatınızdan bahsedebilir misiniz?

Eskiden el yordamı ile cam kesilirdi. Şimdi, jumbo ebat kesim hatları otomatik olarak takip dahi edilemeyecek hızlarda cam kesmekte. İnsan sağlığı ve güvenliği için temperli cam üretimine başladık yıllar önce. Cam yapıya derseler yurtdışından özel olarak imal ediliyor, ki biz Türkiye'de ilk üsübu olanlardan biriyiz. 1996 yılında, Almanya'dan ithal ettiğimiz ilk tur ve dorsemizi. Bu şekilde en yeni teknolojilerle taşınma işleri yapan turlarımız ve taşınma araçlarımız mevcut olup ticari faaliyetlerimizi Güneydoğu ve Doğu illerinde sürdürmekteyiz.

"Bizim zamanımızda ne kadar rekabet varsa o kadar samimiyet vardı"

Biz her zaman, bu işte müşterilerimizi kırdan çok onları bir dost olarak gördük. Ticaretimizde de bu

samimiyeti koruduk. Oyle bir yer edindik ki, bu dürüst çalışma prensibi ile bugün, Türkiye'deki en büyük cam firmalarının bir kısmı bizim eski müşterilerimizdir. Şişecam'da yaptığımız tüm toplantılarda bizim farkımızla öncem vermişlerdir. Bizim zamanımızda ne kadar rekabet varsa yine o sanayiciler arasında o kadar samimiyet vardı. Şimdi bu ilişkilerin kopmasına güriyorum.

Camcı çırağı olarak mesleğinize başladığınızda en büyük hayalim bir gün benim de motosikletim olur mu demiyordunuz. O yaştaki hayaliniz bugün önemli bir sanayiciliğe dönüştü. Hayallerinizin gerçekleşme sürecinden bizlere bahsedebilir misiniz?

Ben çraklık bir gün bizim de bir motosikletimiz olabilir mi diye düşünüp ustama sordum. Ustam; bana şurları söyledi: Ablakan güzel olursa, zanaatın güzel olursa, büyüklere karp da saygı ve devrili olursan motorun da olur arabanda. Geçerken kusmet oldu hayal bile edemeyeceğimiz şeyler nasip oldu. Servete belki ulaşursunuz bir gün; ancak çok iyi dostuklara ulaşamayabilirsiniz. Bu konuda da çok büyük kazanımlar sağladım.

İş heyecanınız ve disiplininizle bugün Türkiye'nin cam üretiminde odak noktası haline geldiniz. İş dünyasından tutuma sürecinizden bahsedebilir misiniz?

İşlerimizi büyütürken hep inşaat firmalarına gidip işlemek istediğimizde firmalar önce küçük bir işletmeye diye güvenmezdi. Ben de güven verilebilir için, önce inşaatlarda cam montajını bitirip sonra ödemeyi alalım diye, iş almaya başladım, işlerimizi de zamanında teslim ederek inşaat firmalarının güvenini kazandım. Bu kaliteyi gören inşaat firmaları bizi birbirlerine tavsiye ettiler ve Gaziantep'in en iyi perakendecisi durumuna geldik.

Son teknolojik sistemleri kullanarak ürettiğiniz camları hayatımıza katıyorsunuz. Kurduğunuz bu teknolojik gelişmelerden bahsedebilir misiniz?

Gaziantep'te ilk ıscam sistemini biz kurduk. Dünyanın en kaliteli makinelerini getirdik. Jumbo cam kesim hatları, cam işleme makineleri ve temperleme makineleri ile bölgenizde hizmet vermekteyiz. Bu camlar insan gücü ile işlem yapamayacağınız, çok büyük camlar. Bu camlar otomatik şekilde bilgisayar sistemi ile kesiliyor. Daha sonra mobilya sektörüne hizmet vermek için CNC makineleri getirdik. Para kazanmak için hırslanmadık başarılı olmak için hırslandık. 6 bin metrekare alan üzerinde faaliyet gösteriyoruz. Gaziantep'ten Hakkari'ye kadar hizmet sunuyoruz.

İşletme hayatında devizin etkisi ile çoğu firmalar zorlu bir süreç yaşadılar. Güneydoğu Cam olarak bu zorlu ekonomik süreçten nasıl geçtiniz?

Sektörümüz cam sektörü. Biz bu sektördeki yerimize 50 yıllık bir süreçte basamak basamak yükseldik. Bu ekonomik süreçte de gerilememiz ancak birkaç basamak olup süreci o şekilde atlattıkta çalışıyoruz. Ancak



başarılarla bulduğumuz yere gelseydik düşüştüğümüz de o kadar hızlı olurdu.

Geldiğin yeri asla unutmam dediniz ve meslekte sıfırdan zirveye gördünüz. Biz bu süreçten bahsedebilir misiniz?

Sanayi Odası Meclis Başkan Yardımcılığı görevini üç dönem sürdürdüm. Siyasetle de ilgilendim ve bu konuda çok değerli siyasetçilerle yakın dostluklar kurdum. Halen Örnek Sanayi Sitesi Dernek Başkanca görev yapıyorum. Ben asla geldiğim yeri unutmam. Köylü olduğumu da hiçbir zaman inkâr etmedim. Bununla da akline iftihar ederim. Ashın inkâr eden haramızdedir. —>



"Hiç kimse çağırken limitsizliğe kapılmıyız"

Berlin tavsiyesi çölgün tüm insanlar için geçerlidir. Ve tavsiyem şudur ki: Hiç kimse çağırken limitsizliğe kapılmıyız. Önce ahlakımızı güzelleştireceğiz. Sonra zanaatımızı güzelleştireceğiz. Sonra ülkemizi milletimizi seviyeli bir ülke milletimiz için olacak. Bu şartları yerine getirmezsek nasibimiz de ahlaksız. Unutulmamalıdır ki başarı hiçbir zaman tesadüf değildir. Birincisi; Rabbinin dilemesidir, ikincisi ise, işini disiplinli ve düzenli şekilde severek yapmaktır.

Çalışma hayatınızda hiç unutamadığınız bir anınız var mı ?

Aile huzuru ve aile düzeni başarının yansımasıdır. Başarıyı bu derinlikte düşünün ve çocuklarımızın büyük katkı olacağını inancını ederseniz. Şişecam'dan aldığımız birincilik, ikincilik, üçüncülük ödülleri var. Gaziantep'ten bir çarık olarak başlayıp da, Türkiye genelinde İstanbul, Ankara, İzmir gibi büyük şehirlerdeki rakiplerimizi geçip bu ödülleri Gaziantep adına almamızın manevi değeri çok büyük. Bu değer para ile ölçülemez. Bu bizim için çok büyük bir gururdur. Çok defa ödül almış birisi olarak bu başarıyı bizim için bir unutulmaz bir anı oldu.

Ticaret hayatınızda hiç dışarıya kaldığınız oldu mu, oldu ise bu dönemi atlamanın için seçtiğiniz yol neydi?

Ticarete hiç karlımsa anlamı düşünmedim. Hiç moralimi bozmadım. Azimle çalıştım. Ne kadar katkı sağlarsam karşıya fırsatıyla aldım. 70 yaşında olmama rağmen her gün işimin başındayım. Disiplinli, azimli başarılı bir şekilde çocuklarımızla birlikte faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.



Alanınızda en iyisi olmak için kendinize ve işletmenize belirlediğiniz ölçütler nelerdir?

Genç işletmeciler arkadaşlara da tavsiyelerim olacak. 13 yaşında iken ben babamın dürüstlüğü, kültürünü ve iyi bir yapıya sahip oluşunu gözlemliyordum. Biz büyüklerimiz değeri verdiğimiz süreç onların tavsiyelerini dinlediğimiz süreç hep daimi başarıyı yakalarız. Gençler, Avrupa'ya değil kendi ülkelerini benimseyecekler. Atatürk'ün yolunda gidecekler. Bunları yapmadığımız süreçte onlarca üniversite de bitirecek, akademik master da yapacak başarıyla fayda etmez. Türkiye'de doktor çok ancak sıradan olmamak. Avukat çok ama sıradan olmamak. İş adamı da çok ama sıradan olmamak. Hep öğren, ablağı görmek bir insan olmamız lazım.

Güneşoğlu Cam olarak çok uzun yıllardır Türkiye genelinde üretim ve hizmette bulunuyorsunuz. Uzun yılların verdiği bu deneyimin gelişen teknoloji ile birleştirilme sürecinden bahsedebilir misiniz?

Cam alanında çok büyük yenilikler yaşandı. Biz de teknolojik olarak tüm bu gelişmeleri yakından takip ettik. Arak kalıplar üretiliyor, tüketimin talebi ne istediği önemli. İstediği renk, dekorasyon anlamında sonsuz seçenekler var. Bayisi olduğumuz şişe cam fabrikaları Avrupa'da birinci sırada, dünyada ise beşinci sırada olan bu büyük firmamızın bayisi olarak Avrupa'nın teknolojisini Gaziantep'te de uyguluyoruz. Cam sanayi Türkiye'ye büyük getirisi olan bir sektördür. Camsız bir yaşam artık yoktur. Hayatımızın her alanında cam vardır.

Uzun yıllar tek başınıza yürütmüş olduğunuz işletmenizi artık iki oğlunuzla birlikte yürütüyorsunuz.



İşletmenin yönetim sürecinde yılların deneyimini evlatlarınızca nasıl kazandırdınız ve önemli kararlarınızın yönetimdeki rolünüz nedir?

İki oğlumla birlikte bu işi yürütüyorum. Oğullarımın ismi Ahmet ve Mehmet Haratoğlu'dur.

"Çalışmadan başarının bir yolu yoktur"

Çocukların küçüklüklerinden bu yana hem okuyup hem de yanım-
da çalışırlardı. Ticareti ve ticaret
ahlakını çok iyi öğrendiler. Şimdi
onlar şirketi yönetiyor ben sadece
ihtiyaç duydukları yerde devreye
giriyorum.

*Üretimde kaliteyi arttırmak için sizce
sanayicilerin yapması gereken en
temel kriterlerden birisi nedir ?*

Bugün sanayicilerimizin ve iş
dünyamızın içine düştüğü en
büyük yanlış kendilerini alanında
uzmanlaştırmak yerine kendine
daha fazla kazanç sağlayacak
farklı alanlara yönelmesidir. Ner-

de para varsa o işe dönüyoruz.
Ama unutulmamalıdır ki bu büyük
bir yanıltır. Bu süreç Avrupa da
böyle işleniyor. Yine bu yüzden
Avrupa da 100-200 yıllık firmalar
mevcut. Biz de ise aynı kişi bir
bakıyorsunuz sanayici, bir baka-
yorsunuz gayrimenkulcü. Değerli
Sanayicilere tavsiyem şudur ki;
Herkes kendi işinde uzmanlaşsın,
kendi alanında en iyiyi yakala-
mayı hedeflesin. Çalışmadan
başarının bir yolu yoktur.

*Keyifli bir röportajın daha sonuna
geldik. Röportajımızda FACE
okurları için paylaşmış olduğumuz
açıklamalarımız dışında eklemek*

istediğimiz konular var mıdır?

Son olarak değinmek istediğim en
önemli hususlardan bir tanesi de
paranın amaç değil araç olduğu-
dur. Paranın her şey olmadığını
ve para kazanmanın sonunun
da olmadığını üzü sözlerden de
anlayabiliriz. Mesela "Bir insana
sormuşlar zengin misin diye, kim-
seye borcum yok demiş" "Kaç ya-
şındasın? Sağlığın yerinde demiş.
"Bir insanın zenginliği dostlarıyla
ölçülür". Unutulmamalıdır ki para-
nın satın almayacağı şeyler de
vardır. Bunların başında şüphesiz
sağlık gelir. Akabinde dürüstlük ve
güzel dostlukları sayabiliriz.



■ Fotoğraf : Semet UZDILLI ■